

# АЛМАТЫ

## город свободного предпринимательства

Продолжаем публикацию материалов о первом Форуме предпринимателей города Алматы, состоявшемся 28 июня нынешнего года под председательством акима южной столицы Виктора Храпунова. Сейчас, как сказал глава городской администрации, мы по поручению Президента разработали новую программу по развитию и поддержке малого и среднего бизнеса. Все огромные промышленные и другого рода компании (даже международные!) опираются на малое предпринимательство, которое очень легко адаптируется к той или иной экономической, социальной и политической ситуации. Только малые предприятия могут быстро перестроить свой технологический процесс, приспособившись к условиям рынка. Поэтому Президент и делает ставку на малый и средний бизнес.

Акима г. Алматы уделяет большое внимание развитию частного предпринимательства. Создан департамент малого бизнеса, который, по мнению Виктора Храпунова, проводит кропотливую и плодотворную работу на высоком уровне. "Я не люблю хвалить, - сказал аким города, - но следует отметить положительную работу департамента для того, чтобы вести дальнейшую работу в сфере предпринимательства более целенаправленно. Наш департамент подготовил 78 предложений в

Правительство и Парламент для внесения поправок и изменений в существующие республиканские законы, которые смогут обеспечить действенную поддержку малому и среднему бизнесу".

Но в процессе выполнения программы возникают дополнительные вопросы, которые мучают головы предпринимателей. "И мы бы хотели, - сказал Виктор Вячеславович на Форуме, - услышать сегодня конкретные предложения по улучшению деятельности, чтобы завтра было лучше".

## О проблемах упрощенного налогового режима

Из выступления члена общественно-экспертного совета развития предпринимательства при акиме г. Алматы к.э.н. Марала ТОМПИЕВА.

Как уже говорилось, 28 мая состоялась встреча членов Форума предпринимателей Казахстана с Президентом Республики Казахстан.

Речь шла о дополнительных мерах по активизации предпринимательской деятельности в республике в сфере малого бизнеса и особенно по вопросам совершенствования налогового и таможенного законодательства.

В связи с поставленным на встрече с Президентом Республики Казахстан задачей 4 июня 1999 г. в стенах Налогового комитета Министер-

ства государственных доходов РК родилась новая "Инструкция об упрощенном режиме налогообложения для физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью".

Хочу отметить положительные стороны данной инструкции о патентах. Во-первых, заметно увеличился перечень патентируемых видов деятельности - 98 против 56 видов по старой инструкции.

Во-вторых, увеличился допустимый предельный годовой оборот в 10000 месячных расчетных показателей против 4000 месячных расчетных показате-

лей по старой инструкции.

В-третьих, численность работников довели до 10 человек против 5 человек по-старому.

В целом мы считаем, что есть реальные подвижки в секторе малого бизнеса.

Департаментом малого бизнеса г. Алматы предложены некоторые позиции по улучшению налогового климата вышеуказанной инструкции.

Во-первых, почему основным показателем деятельности предпринимателей по патенту является предполагаемый оборот в 10000 расчетных показателей в год, а не ожидаемый минимальный доход за минусом затрат.

К примеру, оборот в 10000 расчетных показателей в год очень выгоден для предпринимателей наукоемкой, трудоемкой или умственной направленности (социально-культурные, проектные, научные, рекламные, художественно-оформительские, маклерские и другие виды деятельности), так как практически отсутствуют материальные затраты, за исключением затрат на канцелярские товары, письменные столы, оргтехнику и другие незначительные затраты, но абсолютно невыгоден для производственной, ремонтной и строительной деятельности, где присутствуют большие материальные затраты (аренда помещений, электроэнергия, коммунальные услуги, тепло, газ, расходные материалы, сырье, оборудование, зарплата большого количества рабочих мест, амортизация и другие многочисленные затраты).

Например, при ремонте автомобилей, где присутствуют дорогостоящие импортные запчасти, аренда, эксплуатация подъемника и инструментария, амортизация, электроэнергия, ГСМ, зарплата и др. затраты, реальная прибыль составляет не более 20% в год, а при сегодняшней неплатежеспособности населения максимум 10-15%.

Получается, 10000 расчетных показателей (годовой оборот)  $\times$  0,15 (средняя норма прибыли) = 1500 расчетным показателям - реальная прибыль в год, которая практически равна суммарной

стоимости всех видов отдельно взятых патентов на ремонт в год.

Ни для кого не секрет, что при ремонте автомобиля не может быть только ремонт карбюратора или ходовой, как правило, производятся все виды ремонтов одновременно из-за их функциональной взаимозависимости.

Во-вторых, аналогичная проблема возникает при делении затрат на ремонт или пошив обуви, а также ремонт или пошив швейных изделий, сумок, зонтов и др. Известно, что при пошиве больше материальные затраты, чем при ремонте, но предельный оборот у них практически одинаковый. По этой причине было бы точнее и правильнее брать за основу обследования и хронометража не предельный оборот в 10000 расчетных показателей, а предельный доход в 4000 расчетных показателей.

Аналогичная проблема касается ограничений в количестве наемных работников до 10 человек, которая опять-таки выгодна только для патентов социально-культурной, научной и рекламной деятельности.

Производство же имеет свои особенности в технологии и связанного с ней количества рабочих мест, которых гораздо больше, чем в непромышленной сфере.

Поэтому с целью дополнительного стимулирования производства товаров и услуг рекомендуем дать преференции предпринимателям, имеющим патент на производство, в части увеличения численности работников до 50 человек, а прочих можно оставить на прежнем уровне - до 10 человек.

Далее, стоимость патентов на производство, определяемую территориальными налоговыми органами, на первые 3 года следует установить по минимуму, что объективно приведет к очередному увеличению налоговой базы и восстановит отечественный товарный рынок.

В-третьих, положение о том, что "расчет производится работниками налогового органа в присутствии предпринимателя" рекомендуем изложить в следу-

ющей редакции: "При несогласии предпринимателя с размером фиксированного суммарного налога, утвержденного территориальным налоговым органом в зависимости от вида, места деятельности и других показателей, предприниматель имеет право требовать составления расчета стоимости патента на основе результатов обследования и хронометража, который проводится работниками налогового органа совместно с представителями общественных комитетов и ассоциаций предпринимателей, а именно - путем подписания совместных актов обследования хронометража и расчета стоимости патентов".

В связи с этим мы обращаемся к вам, уважаемые представители Налогового комитета, власти и предприниматели, в том числе к членам Алматинской ассоциации предпринимателей: сядьте за один стол переговоров, предельно объективно проведите хронометраж и определите взаимовыгодную стоимость интересующих вас патентов.

Департамент малого бизнеса всегда вам поможет!

Дальше хотелось бы обратиться ваше внимание еще на одну проблему - проблему зональности патентов.

Как вы знаете, в Алматы существует 3 зоны: центр, периферия и пригородные микрорайоны. Получается, что стоимость патента, например, в розничной торговле за 1 кв. м в "Самале" стоит 1070 тенге, а в "Айнабулаке" - 810 тенге. Разница составляет около 20%, хотя товарооборот в "Самале" как минимум в 5 раз выше, чем в "Айнабулаке".

Поэтому мы предлагаем с учетом платежеспособности населения в разных зонах увеличить разницу стоимости патентов по зонам как минимум в 2 раза. Тем самым мы удешевим стоимость товаров и услуг в "бедных" кварталах и дополнительно разовьем периферийную инфраструктуру города и решим принципы социальной справедливости.